

DIECI MILIONI DI

Lo scorso anno il volume di affari aggregato di Vero Solutions e Vero Project ha raggiunto la doppia cifra dando ulteriore testimonianza dell'efficacia del lavoro dei due team e della vivacità di quell'industria degli stampi ch'è fra i loro bacini di clientela di riferimento.

Eu estou aqui. Io sono qui. È questo il grido col quale un ben noto campione del pallone celebra quasi tutti i suoi gol di fronte ai tifosi festanti. Noi siamo qui - dopo tutto questo tempo e in capo alle mille traversie del business contemporaneo - lo hanno voluto dire e scandire a chiare lettere anche due vere fuoriclasse delle soluzioni applicative per l'industria. Le gemelle nel campo delle soluzioni CAD CAM CAE, Vero Solutions e Vero Project hanno scelto la fiera internazionale della meccanica e della subfornitura Mecspe svoltasi a Parma fra il 28 e il 30 marzo scorsi per festeggiare non già una rete spettacolare bensì una storia di successo. È la loro vicenda imprenditoriale che ha preso il via circa trent'anni orsono. Ha intersecato splendori e miserie delle industrie

manifatturiera e software in Italia e non solo, e prosegue oggi con immutato vigore. Anzi continua alla luce della convinzione di avere colto nel segno quando si è deciso di concentrare gli sforzi e il portfolio d'offerta soprattutto sul bacino di clientela rappresentato dalle imprese di progettazione e di costruzione di stampi. L'acqua passata sotto i ponti è stata parecchia e col tempo s'è tramutata in acqua 4.0 e i due fornitori hanno saputo sinora cavalcarne le onde rimodellando la loro proposta di conseguenza e in modo opportuno. L'uno arricchendo la suite Visi di funzionalità improntate alla digitalizzazione dei processi e scommettendo sulla formazione. A beneficio dei giovani ancora in attesa di compiere il balzo definitivo verso il mondo del lavoro;

VERO PROJECT SPA

Operatività:
da Gennaio 2012

Sedi:
Concesio (BS)
Paderno Dugnano (MI)

Collaboratori:
23

Prodotti:
VISI, WorkPlan, QuickMonitor,
EdgeCam

Clienti:
+750

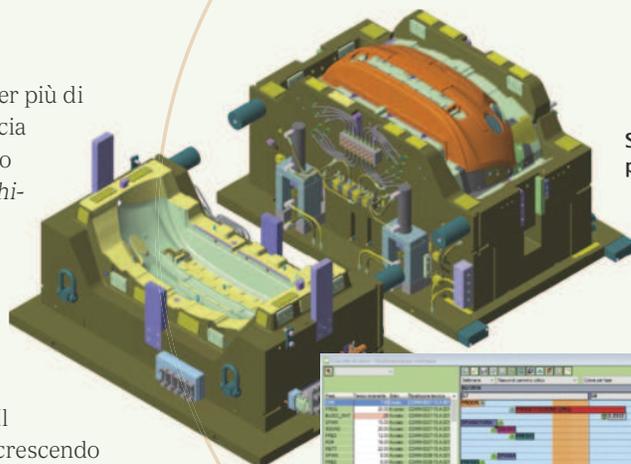
Licenze:
+2.000



I responsabili della Vero Solutions e Vero Project durante la fiera MEC SPE 2019 a Parma

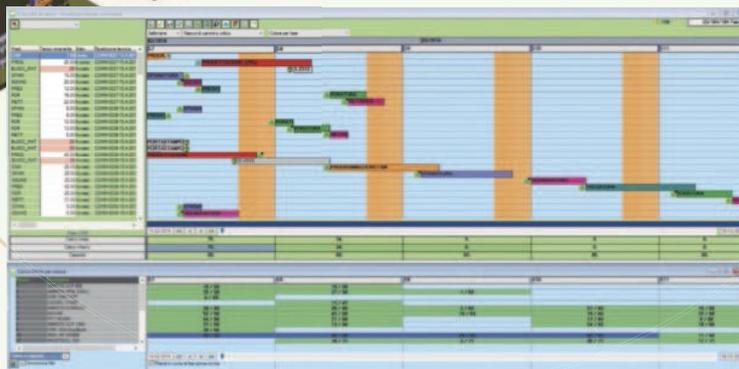
BUONE RAGIONI

ma anche dei più esperti che per più di un motivo si ritrovano alla caccia di un ricollocamento e vogliono tenere il passo dell'evoluzione *hi-tech*. Quanto a Vero Project, il suo catalogo include sistemi Mes ed Erp che sempre più acquistano centralità nel contesto della fabbrica interconnessa e intelligente di cui rappresentano il cuore. Il pacchetto Workplan è andato crescendo costantemente di importanza e ha incrementato le sue vendite specie in anni recenti e anche grazie al traino della quarta rivoluzione industriale. Sottolineando la preziosità della loro marcata focalizzazione sulle attrezzature e sul *made in Italy* in generale hanno parlato di tutto questo e molto altro,



Stampo
plastica

Pianificazione, carichi macchine
e avanzamento lavoro



VERO SOLUTIONS

Operatività:
da Gennaio 2012

Sedi:
Strambino (TO)
Marcon (VE)

Collaboratori:
25

Prodotti:
VISI, Machining Strategist,
PEPS Laser, EdgeCam

Clienti:
+1.500

Licenze:
+6.000



Vero Solutions e Vero Project premiate per i risultati conseguiti, durante la recente Hexagon Production Software Conference

VERO SOLUTIONS

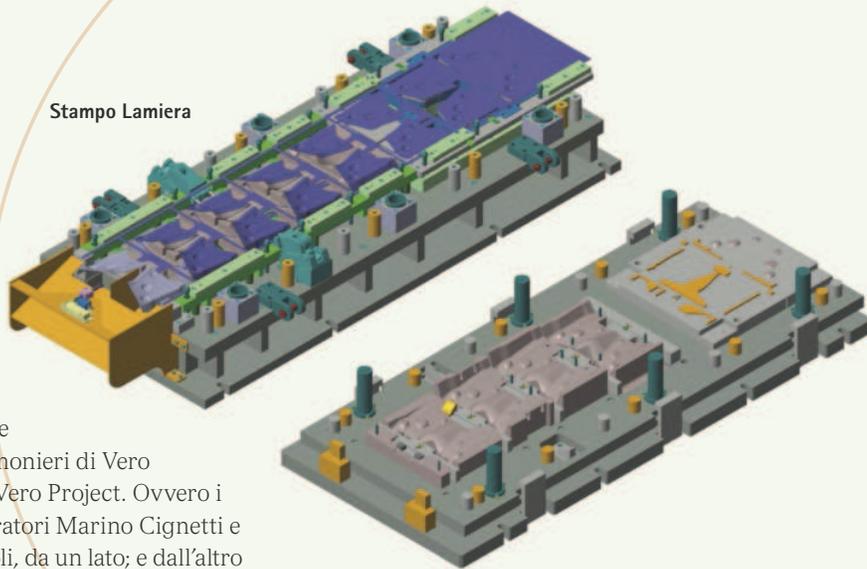
Con un organico di poco più di 25 unità tra addetti e collaboratori e con le sue due sedi, una a Strambino, in provincia di Torino nel cuore del Canavese e l'altra a Marcon a pochi chilometri da Venezia, Vero Solutions fornisce le soluzioni VISI CAD CAM CAE a chi progetta stampi per materie plastiche e lamiera e a chi esegue lavorazioni di fresatura 2-3-5 assi ed elettroerosione a filo e a tuffo.

Vero Solutions incomincia ad operare ufficialmente il 1 gennaio 2012, nata da un ramo aziendale dell'allora Vero Italia dalla quale viene di fatto scorporata la parte commerciale ed il supporto tecnico. La Vero Solutions quindi è un'azienda giovane ma che ha l'onore di possedere un'eredità importante, quella della suite VISI appunto, nata con il primo sistema CAD italiano nel lontano 1988, quando è stata la prima soluzione funzionante su Personal Computer e su sistema operativo MSDOS.

Nel corso degli anni la suite VISI si è arricchita di molte funzionalità e gli stampisti possono oggi contare su un unico ambiente che integra la progettazione CAD e le lavorazioni CAM e le funzionalità di VISI Mould per la progettazione dello stampo per materie plastiche. Per la lavorazione della lamiera, VISI Progress permette di sviluppare il particolare, progettare la striscia e lo stampo direttamente in 3D. Visi Flow simula il flusso plastico del manufatto in fase di stampa, e VISI Electrode è dedicato alla progettazione degli elettrodi. Dal 2014 è disponibile VISI Express l'App per la normalizzazione dei dati Pmi e creazione automatica e veloce della distinta base e primo tassello per l'attuale Industria 4.0.

Dal 2012 ad oggi il fatturato della Vero Solutions è cresciuto da 3,2 a 5,8 Milioni di Euro e attualmente insieme a Vero Project conta circa 1500 clienti e 6000 licenze VISI installate sul territorio italiano.

Stampo Lamiera



nel contesto dell'esposizione parmense, i timonieri di Vero Solutions e di Vero Project. Ovvero i due amministratori Marino Cignetti e Giovanni Piccoli, da un lato; e dall'altro Roberto Clauser e Antonio Perini.

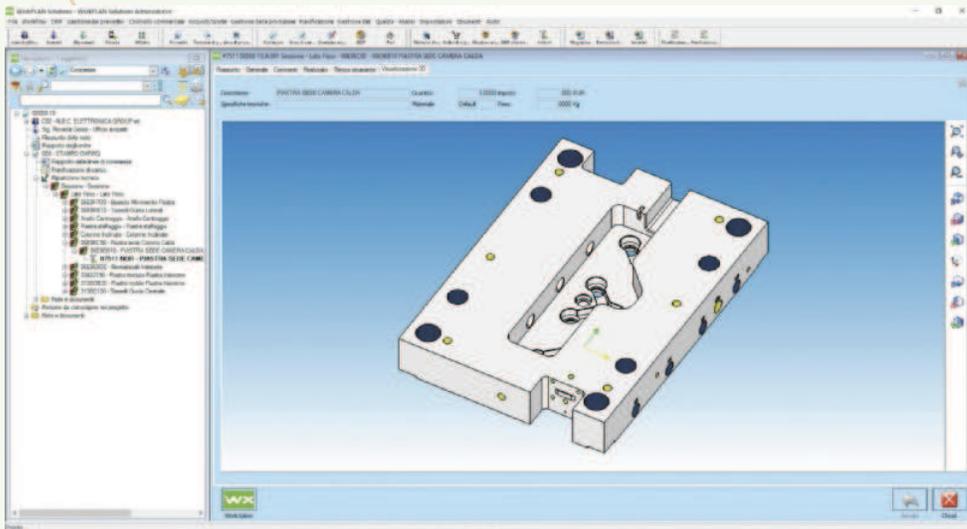
La continuità è importante

«Il messaggio forte che intendiamo lanciare», hanno detto a Stampi Antonio Perini e Marino Cignetti, «è che noi siamo Vero, nel nome e nei fatti. In maniere diverse abbiamo raccolto l'eredità di questo marchio e la sua visibilità su scala internazionale. A pieno titolo possiamo però affermare adesso che se il brand di Vero continua ad accrescere il suo valore, una bella fetta del merito è sicuramente da ricercare nelle nostre due aziende». Insomma «la continuità è un elemento importante del marketing» ma diventa anche un fattore essenziale dello sviluppo di un'azienda, a maggior ragione se si tratta di trovare nuove sinergie in virtù della continua evoluzione tecnologica. L'esempio è arrivato alla metà dello scorso autunno quando è stata ufficializzata la decisione da parte di Hexagon Manufacturing Intelligence, leader nelle soluzioni metrologiche, di integrare la gestione diretta dei bracci articolati per la scansione e le operazioni di reverse engineering direttamente nel software Visi. «È una politica industriale e di vendita che chiede un cambio di prospettiva al nostro personale commerciale in primis», aveva detto allora alla nostra testata il general manager della divisione commerciale

italiana di Hexagon Manufacturing Intelligence Bruno Rolle, «perché s'è vero che Hexagon presidia con le sue tecnologie vari reparti e fasi della vita delle aziende, ascoltando i clienti con attenzione riusciremo a generare opportunità a vantaggio di ognuno». Proprio la sensibilità dimostrata nella gestione delle relazioni con la clientela finale è stata nel corso dei decenni l'asso nella manica di Vero Project e di Vero Solutions. «Il nostro plus», hanno commentato Clauser e Piccoli, «risiede nella nostra storia e nello expertise maturato sui prodotti. Tutto quello che è stato fatto sino a qui è il frutto della cura riservata ai servizi e all'assistenza, al training tecnico e al rapporto diretto con i nostri interlocutori sui mercati. Senza limitare lo sguardo ai soli bilanci trimestrali e ai tagli alla spesa, abbiamo continuato a investire. Nelle persone in primo luogo. Lo dimostra il fatto che le risorse umane complessive di Vero Solutions e Vero Project sono cresciute a dispetto delle difficoltà sino al totale di 45 persone. Siamo e vogliamo restare concentrati sull'offerta di consulenze di qualità e sulla creazione di sinergie strategiche, purché si traducano in un autentico vantaggio per i clienti».

Fatti per lo stampo

Nel 2018 a oggi Vero Solutions e Vero Project calcolano che il loro business sia



Grafica 3D direttamente dal progetto CAD

aumentato per circa 15 punti percentuali in totale e ritengono a buon diritto che il risultato sia altresì dovuto alla loro capacità di fidelizzazione degli utilizzatori. Sono ben 1.500 quelli distribuiti sul territorio di casa nostra e 6000 sono le licenze attive del pacchetto Cad-Cam di Visi. «Siamo una specie di club», hanno osservato gli intervistati, «all'interno del quale tutti conoscono un po' tutti e al centro del quale risiedono i nostri due emblemi. Ma siamo nati all'inizio di questo decennio ponendoci solamente il traguardo della soddisfazione dell'utenza, perché questo è dal nostro punto di vista il fatto essenziale. Il mercato è senza dubbio cresciuto; noi abbiamo saputo dimostrarci all'altezza dell'accresciuta competitività». Questione di competenze: quelle che hanno permesso di interpretare o meglio di anticipare le esigenze dell'industria in materia di lettura e di elaborazione dei dati. Di spostare il focus sempre più in là verso l'integrazione dell'analisi progettuale con la preventivazione e con la progettazione propriamente detta. «L'idea», hanno concordato Cignetti, Clauser, Perini e Piccoli, «era ed è quella di presentare una famiglia di soluzioni in grado di coprire in toto il ciclo di vita

del manufatto-stampo. E questo significa sovrintendere alle varie fasi che vanno dall'analisi delle geometrie del fornitore ai preventivi e dai costi e tempi di consegna ai cicli». Si tratta in fondo dei concetti-cardine dell'integrazione all'epoca della quarta rivoluzione industriale, che impone anche agli stampisti un balzo in avanti di ordine conoscitivo. «Dal 2012 a oggi», è l'opinione espressa da Vero Project e Vero Solutions, «sono stati chiamati a un incremento dei loro skill anche da un punto di vista puramente amministrativo. Anche sotto questo aspetto la nostra complementarietà è fondamentale. Se le applicazioni Visi sono infatti importanti in ambito tecnico, Workplan completa il quadro con le funzioni gestionali». Per proseguire su questa strada e aggiungere ulteriore valore al loro business, la ricetta è già pronta. «Imprescindibile», hanno detto i numeri uno di Vero Solutions e Vero Project, «è nutrire la massima fiducia in quel che si fa, giorno dopo giorno. Per crederci veramente servono competenze e conoscenze tecniche le quali», hanno osservato in conclusione, «sono state e saranno ancora basilari per il nostro percorso».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

VERO PROJECT

Vero Project SpA nasce come rivenditore per la Lombardia dei sistemi VISI Cad Cam di Vero Software con una struttura commerciale ed una di assistenza per i propri clienti. Nel 2015 inizia a distribuire per l'Italia il software ERP WORKPLAN, un applicativo nato per gli stampisti, mercato tipico degli utilizzatori di VISI Cad Cam. L'accoglienza sul mercato è stata positiva sin dall'inizio sia grazie alle caratteristiche del prodotto che alla fiducia dei clienti verso l'elevato livello di servizio di Vero Project SpA. Con l'introduzione dell'Industry 4.0 e la necessità di interconnettere le macchine utensili al software gestionale, Vero Project ha sviluppato un proprio software, Quick Monitor, che permette di interconnettere oltre venti tipi di controlli numerici senza l'ausilio di hardware. L'accoppiata ERP e interconnessione insieme all'esperienza consulenziale ed all'alto livello di servizio e assistenza hanno spinto la società a crescere ulteriormente fino a diventare leader nel mercato italiano per il 4.0 nel settore delle lavorazioni meccaniche su commessa e per le piccole serie. Ciò ha permesso la realizzazione di partnership con i principali produttori e distributori di macchine utensili e controlli numerici. Attualmente Vero Project copre tutto il territorio nazionale e il Canton Ticino in Svizzera grazie alla sua struttura commerciale diretta e a rivenditori nei principali distretti industriali di produzione stampi e meccanica di precisione. La struttura dell'azienda è cresciuta e l'organizzazione è in costante evoluzione per offrire servizi sempre più evoluti in grado di soddisfare una domanda molto qualificata. Serietà, vicinanza al cliente, professionalità e costante attenzione all'innovazione fanno di Vero Project SpA il partner preferenziale per la digitalizzazione e l'organizzazione in ottica 4.0.